



هيئة تنمية المؤسسات
الصفيرة والمتوسطة
SMEs Development Authority



لرواد

نشرة يومية خاصة بالمنتدى الخليجي
السنوي لرواد الأعمال
١٠-٨ نوفمبر

الختام



رود الأعمال الخليجيون يؤكدون على أهمية التظاهرة الخليجية ختام فعاليات المنتدى الخليجي السنوي لرود الأعمال

اختتمت بالأمس فعاليات المنتدى الخليجي السنوي لرود الأعمال ٢٠٢١م التي كانت بعنوان « الآفاق المستقبلية لريادة الأعمال بدول مجلس التعاون في فندق كمبينسكي بمسقط.

واشتمل المنتدى عدداً من الفعاليات المتخصصة بالمجالات الريادية كأوراق العمل، ومعرض الامتياز التجاري الخليجي، ومسابقة حديث ريادة، ومغامرات ريادية بالإضافة إلى فعالية التعارف والتشبيك.

شهد اليوم الأول مسابقة حديث ريادة بمشاركة عدد من الشركات والمشاريع من كافة دول مجلس التعاون الخليجي ومع لجنة تحكيم متخصصة بالإضافة إلى افتتاح معرض حق الامتياز التجاري، وهو منصة لعرض الاستثمارات في العلامات التجارية الخليجية لرود الأعمال بمشاركة أكثر من ٥٠ شركة خليجية مانحة حق الامتياز التجاري إضافة إلى فعالية التعارف والتشبيك، إضافة إلى عقد جلسة نقاشية بين رواد الأعمال وعدد من أصحاب القرار في الشأن الاقتصادي الخليجي .

أما اليوم الثاني فبدأ بعرض أوراق العمل الخاصة بريادة الأعمال وتقسمت بين ٤ محاور رئيسية وهي: استشراف مستقبل ريادة الأعمال في دول الخليج الذي تحدّث فيه المهندس سعيد بن عبدالله المنذري الرئيس التنفيذي للمجموعة العمانية للاتصالات وتقنية المعلومات حول تكامل منظومة ريادة الأعمال بين دول مجلس التعاون. كما تحدّث الفاضل فيصل مبارك عيسى البوعينين مدير العلاقات العامة ببنك قطر للتنمية حول دعم رواد الأعمال في قطر من خلال بنك قطر للتنمية .

أما المحور الثاني فقد ناقش مستقبل تمويل المؤسسات الصغيرة والمتوسطة في مجلس التعاون لدول الخليج العربي، وتحدّث الفاضل إبراهيم صالح القحطاني مدير التقارير بقسم التمويل- منشآت حول تمويل المنشآت الصغيرة والمتوسطة، في حين تحدّث الفاضل فليب بيتر من منظمة برايس ووتر هاوس كوبرز PWC حول نفاذ المؤسسات الصغرى والصغيرة والمتوسطة إلى التمويل والدور المستقبلي للحكومات.

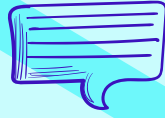
وجاء المحور الثالث مركزاً على الفرص الاستثمارية المستقبلية لرود الأعمال في مجلس التعاون لدول الخليج العربي، وتحدّث البوعينين حول عدد من الممارسات والتجارب لرود الأعمال في الأسواق المحلية والخارجية وتمكين وتفعيل رواد الأعمال المحلية والخارجية، من جانبها قدمت الدكتورة نداء نزيه سليمان القسوس مستشار قانوني ورئيس شركة أبو غزالة للملكية الفكرية ورقة عمل حول تأثير الامتياز التجاري على الفرص الاستثمارية المؤسسات الصغيرة والمتوسطة.

أما المحور الرابع فقد عرّج إلى أفضل الممارسات في مجلس التعاون لدول الخليج العربية، وقدم المهندس علي بن عبدالمحسن خلف رئيس تنمية المؤسسات في وزارة التجارة والصناعة والسياحة ورقة حول نظام تسجيل المؤسسات الصغيرة والمتوسطة في مملكة البحرين، في حين تحدّث المهندس منذر بن سليمان الفراج مدير تطوير الأعمال - منشآت حول دور خدمة «جدير» في تسهيل وصول المنشآت الصغيرة والمتوسطة للفرص الشرائية في المملكة العربية السعودية.

شارك في المنتدى عدد من رواد الأعمال العمانيين والخليجين في تظاهرة تعد الأول من نوعها على المستوى الخليجي، وقد أكد المشاركون على أهمية إقامة مثل هذه التظاهرات التي تسهم في تعزيز قطاع ريادة الأعمال في المنطقة وتؤكد على أهمية القواسم المشتركة بين الدول الخليجية وتبادل الخبرات والمعارف فيما بينهم.



حدثينا عن رأيك حول فعاليات المنتدى
مثل حديث ريادة ومعرض الامتياز وما
تقييمك لمشاركات الوفد الكويتي؟



كل المشاركات بما فيها مغامرة ريادة التي شهدت مشاركة ٣ رواد أعمال من دولة الكويت أستمتعوا جداً، واستفادوا كثيراً، لدرجة أنهم أخبروني بأن ما تعلموه خلال هذين اليومين يوازي ما يتعلموه في سنة كاملة من حيث التجارب التي خاضوها والمعارف التي اكتسبوها والعلاقات التي كونوها، وكذلك الشركات التي شاركت في معرض الامتياز التجاري استفادت كثيراً من خلال تبادل الخبرات والتعرف على الناس.

ما مستقبل التعاون الخليجي في
مجالات ريادة الأعمال والتبادل
التجاري؟



المستقبل التعاون الخليجي في مجالات ريادة الأعمال سيكون عظيماً ومشرقاً ولا أشك في ذلك أبداً، وأرى بأن كل دول الخليج اليوم تسير في طريق توحيد الاستراتيجيات المتعلقة بريادة الأعمال وتبني المشاريع التي تخدم كافة دول مجلس التعاون.

نوضة الهاجري
الصندوق الوطني لرعاية وتنمية المشروعات
الصغيرة والمتوسطة - الكويت

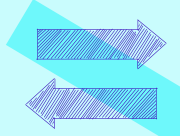


كيف تنظرين إلى الكويت مستقبلاً في
مجال ريادة الأعمال؟



الفرص جداً متاحة في الكويت للانطلاق في مجال ريادة الأعمال، وحتى لرواد الأعمال بشكل عام، هناك قطاعات كبيرة اتيحت لهم في كمجالات الصحة، والتكنولوجيا، والمطاعم، والمقاهي، الحمد لله الفرص متاحة، والشباب الكويتي دائماً وأبداً يستغل هذه الفرص لخوض عالم ريادة الأعمال.

كيف تلمسين استفادة المشاركين
من الكويت ومن كافة دول مجلس
التعاون من المنتدى؟



كل الذين سألتهم من المشاركين من دولة الكويت تحديداً، أجابوا بأن الأبواب كانت مفتوحة لهم من خلال هذا المنتدى للتعرف على الأشقاء من كافة دول مجلس التعاون، وفرص كثيرة لفتح فروع في كافة الدول الخليجية، وفرص للتعاون المشترك بين رواد الأعمال الخليجيين، وكذلك فرص الاستثمار والتمويل ويكفي أن أحد الكويتيين فاز بالمركز الأول في مسابقة حديث ريادة.

«قالوا»



«أسباب رفض التمويل هي عدم وجود القوائم المالية وطلب مبالغ مالية أكثر من الاحتياج ووجود التزامات تشغيلية عالية وعدم تعبئة المستندات بشكل صحيح».

إبراهيم بن صالح القحطاني
مدير التقارير بقسم التمويل بمنشآت



«هذا المنتدى يعتبر عرساً خليجياً فريداً من نوعه ولله الحمد، اجتمع فيه الإخوة التجار ورواد الأعمال من كل دول الخليج، وتبادلوا فيما بينهم الخبرات والفرص، وخرجنا بقاعدة كبيرة من المعلومات حول الأسواق الخليجية».

مانع أحمد الكعبي
الرئيس التنفيذي لشركة نخالي الإمارات



«بالنسبة للمنتدى فإن التنظيم لا يوصف والمحاور مميزة جداً، وقامت بتغطية أبرز الأمور المتعلقة بمجال ريادة الأعمال التي تسعى لها الشركات الصغيرة والمتوسطة، ورفع التحديات والصعوبات التي يواجهها رائد الأعمال الخليجي للجهات المعنية».

سارة العبادي
مديرة التسويق والترويج صادرات البحرين



«العوامل الأساسية لنجاح ريادة الأعمال هي رواد الأعمال والموارد والسوق وبيئة ريادة الأعمال، وهذا التكامل هو ما ندعو جميع الأطراف لتبنيه»

م. سعيد بن عبدالله المنذري
الرئيس التنفيذي للمجموعة العمانية للاتصالات وتقنية المعلومات

مشترك:

مشاريع الحلويات في المنتدى نسرین اشکنانی - مملكة البحرين



المنتدى:

في الحقيقة لا استطيع الانتظار للعودة إلى البحرين لكي أحيي لهم تجربتي العظيمة مع المنتدى، ومع سلطنة عمان تجديداً، وأمتلك الحماس الشديد للمشاركة في كل نسخ هذا المنتدى، تعزفت على الكثير من رواد الأعمال، والمنظمين الذين كانوا يتعاملون معنا كأصدقاء، وحق المسؤولين الذين تواصلوا معنا، وعلاقتي بالمشاركين ستستمر حتى بعد المنتدى بإذن الله.



البداية:

٢٠١١

بدأنا هذا المشروع كمشروع منزلي في سنة ٢٠١١، وفي سنة ٢٠١٥ افتتحنا أول محل لنا في مجمع تجاري، وأصبحنا مؤسسة رسمية مصرحة من وزارة التجارة والصناعة، ووزارة الصحة، وفي ٢٠١٩ بدأنا في وضع نقاط للتوزيع خارج المحل في البحرين، والسعودية، والكويت، ومن خلال هذا المنتدى فكرنا في التوسع في دولة الإمارات وسلطنة عُمان.



المستقبل:

حقيقةً أنا قدمت إلى هذا المنتدى بنية توزيع المنتجات، ولكنني وجدت الكثير من الناس مهتمون بالفكرة وانتشارها وتوسعها كمحل متكامل، وفي فترة إقامتي في عُمان سألني جميع الفرص، ولدي الحماس لاقتتاح فروع جديدة في كافة الدول الخليجية.



السوق:

يوجد فراغ كبير في السوق فيما يتعلق بمعامل الأطفال من حيث قيام الأطفال بالأنشطة المتعلقة بصناعة الطعام، بالطبع هناك الكثير من المراكز الخاصة بأنشطة الأطفال كالأنشطة الرياضية، والأنشطة الحرفية، ولكن في مجال صناعة الطعام وتزيينه لا يوجد في الحقيقة، وأنا كرائدة أعمال مستمتعة بهذا الفراغ لأنه يجعلني متفردة بهذا المجال (تضحك).



مشترك:

مشاريع الحلويات في المنتدى حلوى الحوسني - أحمد البلوشي - سلطنة عُمان



المنتدى:

في الحقيقة لا استطيع الانتظار للعودة إلى البحرين لكي أحكي لهم تجربتي العظيمة مع المنتدى، ومع سلطنة عُمان تحديداً، وأمتلك الحماس الشديد للمشاركة في كل سُخ هذا المنتدى، تعزفت على الكثير من رواد الأعمال، والمنظمين الذين كانوا يتعاملون معنا كأصدقاء، وحق المسؤولين الذين تواصلوا معنا، وعلاقتي بالمشاركين ستستمر حتى بعد المنتدى بإذن الله.



البداية:

الحلوى العمانية هي إرث يتوارثه الأجيال أباً عن جد، وحلوى الحوسني قادمة من الأجداد، وهي موجودة منذ سنة ١٩٥١، وهذا المشروع له صولات وجولات كثيرة، وبدأ المشروع في التطور على يد الأبناء حتى يومنا هذا، ووصلنا لمرحلة أن يكون لدينا علامة تجارية خاصة ومع كل هذه التطورات التي عملنا عليها لمواكبة العصر تبقى الهوية العمانية موجودة.



المستقبل:

حقيقةً أنا قدمت إلى هذا المنتدى بنية توزيع المنتجات، ولكنني وجدت الكثير من الناس مهتمون بالفكرة وانتشارها وتوسعها كمحل متكامل، وفي فترة إقامتي في عُمان سأرى جميع الفرص، ولدي الحماس لاقتتاح فروع جديدة في كافة الدول الخليجية.



السوق:

السوق العماني في مجال الحلوى سوق عظيم جداً، وهذا إن دل فإنه يدل على أن هناك منافسة محترمة بين جميع المشاريع، والعلامات التجارية، وهذا يعطينا الحافز بأننا نقدم الأفضل دائماً في مجال صناعة الحلوى.



للحلوى العمانية
Al Hosni Omani Sweets

تفصيل:

عرس خليجي في مسقط العامرة

احتضنت العاصمة مسقط في هذا الأسبوع عرساً خليجياً ضخماً لرواد ورائدات الأعمال الخليجيين، شهد في مجمل لحظاته مشاعر ودية، ولقاءات هادفة، وتفاصيل شيقة بين كافة المشاركين، سظرت بين جنباتها أسس اللحمة الخليجية، والعلاقات الودية بين الأشقاء، وبنّت جسوراً للتعاون الإنساني قبل التجاري بين كافة الأطراف.

بدأت هذه اللحظات الشيقة ببرنامج استثنائي وهو «مغامرة ريادة» ذلك البرنامج الذي أخذ رواد الأعمال الخليجيين إلى رحلة في أحد جبال سلطنة عمان العظيمة، لتبرز أمامهم صورة حية لبيئة عُمان المتنوعة، التي تختبئ خلفها الكثير من القصص العتيقة، والأحداث التاريخية المفصلة.

ثم مع الانطلاقة الفعلية، تنافس رواد الأعمال الخليجيون تنافساً شريفاً مبنياً على الحب والاحترام في مسابقة «حديث ريادة» التي حملت في طياتها الكثير من التجارب، والأفكار والشاريع المختلفة، والتنوعة وذات الطابع الإبداعي، وأكدت ذلك النتائج النهائية للمسابقة حيث شهدت تفاعلاً ضخماً من المشاركين مع أصحاب المراكز الأولى.

وفي خضم أحداث المنتدى كان لمعرض الامتياز التجاري دوراً بارزاً في عرض الأفكار بصورة موسعة، وإعطائها الفرصة للتوسع والانتشار في المناطق الخليجية المختلفة، إلى جانب تبادل الخبرات والتجارب والتقريب بين الجهات والأفكار والشاريع المختلفة، لبناء جسرٍ جديد للتعاون المستقبلي في منطقة الخليج.

واكتملت حلقات هذا المنتدى بأوراق عمل قدمها خبراء ومسؤولون من كافة الخليجية، قدموا من خلالها تصوراتهم، وأفكارهم، ومعارفهم، لخدمة المشاركين من رواد الأعمال، وفتحوا باباً للحوار والمناقشة الهادفة التي تبني بيئة خليجية ريادية ضخمة في المستقبل القريب.





